

# 有效成交技巧

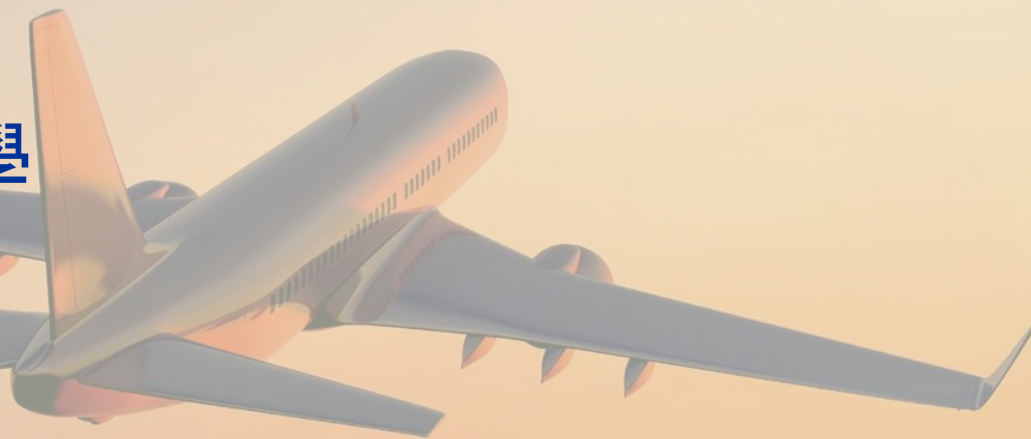


**成功啓航**  
Success Navigation



# 有效成交的技巧

1. 問題解答
2. 鏡子模仿
3. 人格四象學
4. 五大心態
5. 責任保證
6. 二則一法
7. 正面導向



# 1. 問題解答

- “請問你最喜歡哪一部分？產品還是賺錢？”
- “請問你對哪一部分不清楚？公司，產品，制度，系統？”
- “請問是什麼原因讓你今天做不了決定？時間還是金錢，還是沒有信心？”

## 2. 鏡子模仿

- 注意身體語言
  - 注意講話的聲量和速度
  - 注意手的動作
  - 開始模仿對方
  - 開始引導對方
  - 點頭，微笑，放鬆雙手，握手，擊掌
- 
- A large commercial airplane is shown in flight, viewed from a low angle, against a bright, hazy sky. The plane is white with dark accents on the tail and engines. The background is a gradient of light yellow and orange, suggesting a sunrise or sunset. The bottom of the image transitions into a dark, silhouetted landscape with clouds.



# 3. 人格四象學

可以成為大老闆  
是個很大的大生意  
可以賺到大錢



**老虎**

保持興奮度  
一起去玩  
可以交很多朋友



**孔雀**



**貓頭鷹**

解答他的問題  
盡量幫他分析  
提供詳細資料給他



**無尾熊**

擁抱  
微笑  
講話放慢  
集中在幫助人



# 學習成為變色龍

可以成為大老闆  
是個很大的生意  
可以賺到大錢



**老虎**

保持興奮度  
一起去玩  
可以交很多朋友



**孔雀**



**貓頭鷹**

解答他的問題  
盡量幫他分析  
提供詳細資料給他



**無尾熊**

擁抱  
微笑  
講話放慢  
集中在幫助人



## 4. 五大心態

1. 貪念
2. 無所謂
3. 怕輸
4. 跟風
5. 緊急



## 5. 責任保證

- “你放心，公司非常專業，100%保證你滿意，否則14工作日之內100%退還所有錢給你！”
- “我個人信心超過200%，保證如果你在14天之內來上我們的系統專業培訓課程，複製我們的系統方法，我可以保證你一定能夠成功！不然公司14工作日之內還退還100%錢給你！”



## 6. 二選一法則

- “那麼很簡單，你想現去體驗產品還是馬上賺錢？”
- “今天你有兩個選擇，選擇A，就是保持現狀，繼續做你現在在做的工作，1到2年後請問你有什麼變化？選擇B，就是試試看這個生意1到2年，也沒什麼風險，但是1到2年之內，你可能享受產品的好處或者賺到很多錢對嗎？你選擇A還是B？”
- “表格請你仔細看看，我來幫你填寫，你想用VISA還是MASTER卡？”

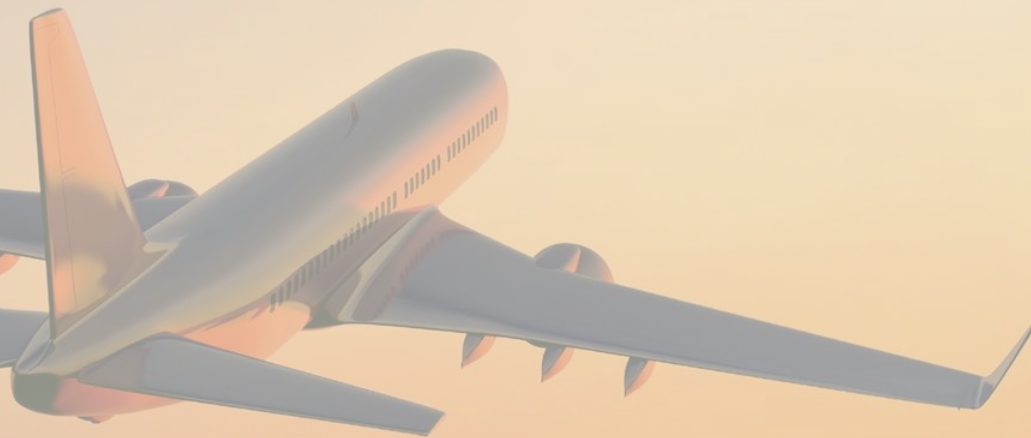
## 7. 正面導向

- 以正面話題開始
- 製造正面答案的問題
- 凡事帶領至正面方向



## 有效成交的技巧

1. 問題解答
2. 鏡子模仿
3. 4種顏色
4. 5大心態
5. 責任保證
6. 2選1法則
7. 正面導向



# 成功啓航



非常感謝出席